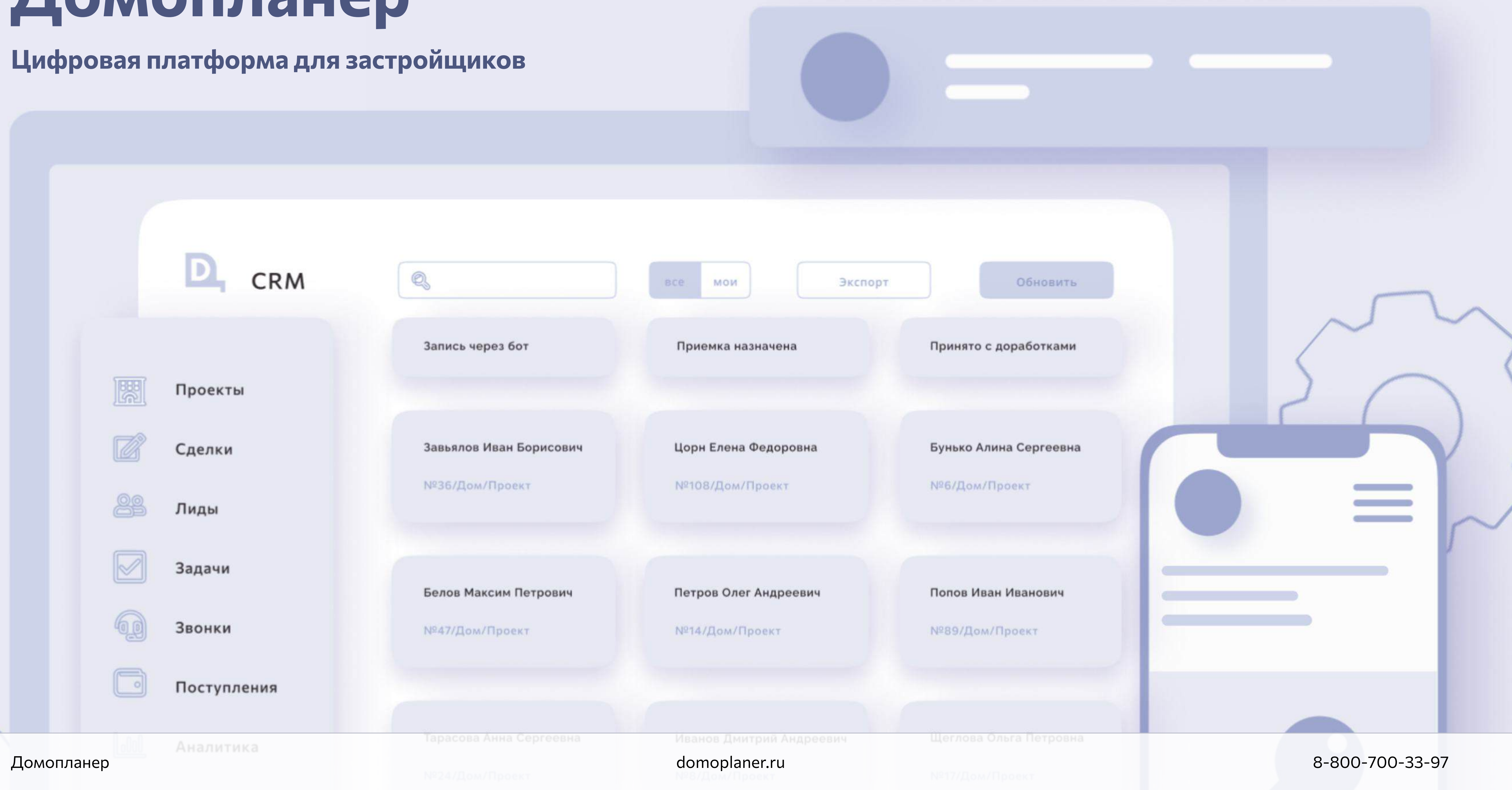


Домопланер

Цифровая платформа для застройщиков



О компании Домопланер

Входит в Реестр Российского ПО
запись №25862 от 28.12.2024

Технологический партнер
Дом.рф Технологии

>250

клиентов
застройщиков

42

региона
присутствия

6

лет активной
разработки



Мы из Новосибирска

О продукте

Домопланер – облачная отраслевая CRM-система, созданная для отдела продаж застройщика. Работайте с клиентами, сделками, ассортиментом объектов, документами и платежами.

Шахматка

CRM-система 

Задачи и поручения

Конструктор документов

Отчеты в MAX 

Каталог на сайт

Экспорт данных

ИИ-инструменты 

Встроенная BI-аналитика

Ценообразование 

Отчетность для банков

Edelweiss

Янкилевич Яна

Коммерческий директор
СЗ Эдельвейс, Владивосток



С помощью Домопланера появилась возможность контролировать воронку продаж, ход работы с клиентом, автоматизировать документооборот и получать итоговую отчетность по продажам с трендами.

Вежливые и внимательные сотрудники компании, всегда консультируют по всем возникающим вопросам.

Установка на сайт не требует навыков программирования, и занимает 10-15 минут. При необходимости мы поможем

Вы можете создавать неограниченное количество каталогов с индивидуальными настройками под различные задачи

Каталог адаптирован под мобильные телефоны и планшеты. Наличие квартир и других объектов видно с любого устройства.

Внешний вид каталога настраивается в соответствии с фирменными цветами застройщика. Он хорошо смотрится как на одностороннем лендинге, так и на большом корпоративном сайте.

**КВАРТАЛЫ
НЕМИРОВИЧА**

 ФАСАДЫ

 ПЛАНИРОВКИ

 ШАХМАТКА

 ЭТАЖИ

 ПАРКИНГ

 КЛАДОВЫЕ

 КОММЕРЦИЯ

 ИЗБРАННОЕ

 НА САЙТ

ОТДЕЛ ПРОДАЖ
+7 (383) 383-01-00
Сделано в Домопланере

КОМНАТ
2с 3с 4с 5с

ЦЕНА, ТЫС
от 8 млн до 24 млн

ПЛОЩАДЬ, М²
38 145

ЭТАЖ
1 13



Коридор 4.7
Кухня-гостиная 14.8
Спальня 11.2
3.4

396 1К
41.9

2-комнатная 38.5 м²
7 950 000 ₽ ГП-1

ОТКРЫТЬ КВАРТИРУ



Кухня-гостиная 24.0
Спальня 10.5
5.4
Коридор 5.9

377 1К
45.8

2-комнатная 45.8 м²
8 550 000 ₽ ГП-1

ВАРИАНТЫ НА ЭТАЖАХ



Коридор 5.6
Спальня 12.2
Кухня-гостиная 17.5
3.4
Спальня 11.1

388 2К
54.7

3-комнатная 51.3 м²
9 650 000 ₽ ГП-1

ВАРИАНТЫ НА ЭТАЖАХ



Кухня-гостиная 24.0
Спальня 13.6
Гардероб 2.4
Коридор 8.8
Спальня 13.0

262 2К
69.0



Кухня-гостиная 24.0
Спальня 10.5
Коридор 7.7
Гардероб 2.6
Спальня 11.5

371 2К
61.8



Спальня 13.6
Спальня 13.3
Кухня-гостиная 24.1
Коридор 9.9
Гардероб 2.2

259 2К
69.6

ВАРИАНТЫ НА ЭТАЖАХ

CRM-система для застройщика

Домопланер 

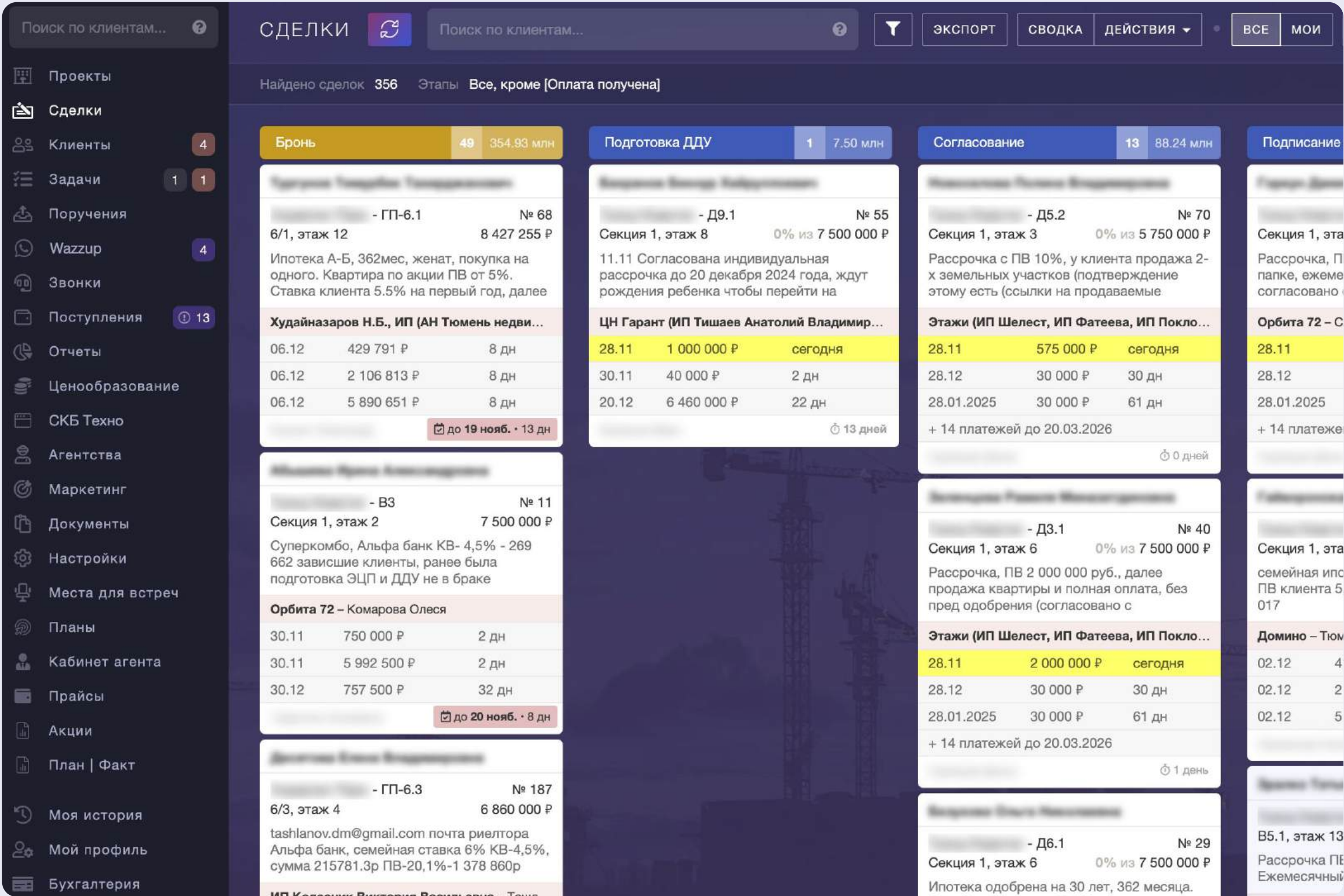
Основной модуль, вокруг которого построена вся основная работа со сделками застройщика

Внутренний каталог с единой информацией по всем проданным и не реализованным объектам недвижимости застройщика

Канбан клиентов и сделок для работы от заявки до выдачи ключей, конструктор документов, встроенная отчетность и аналитика

РОМам – рассылки и эффективность каналов, РОПам – инструменты для роста продаж, комдирам – порядок с финансами и сделками

Экспорт данных, фиды, интеграции с виртуальными АТС, свозными аналитиками, системами BI-отчетности, регистраторами и банками



 **Зайцева Светлана**
Руководитель отдела продаж
Атмосфера, Брянск

Очень долго выбирали себе сrm, пытались написать свою, но во всех случаях приходилось очень много времени тратить!

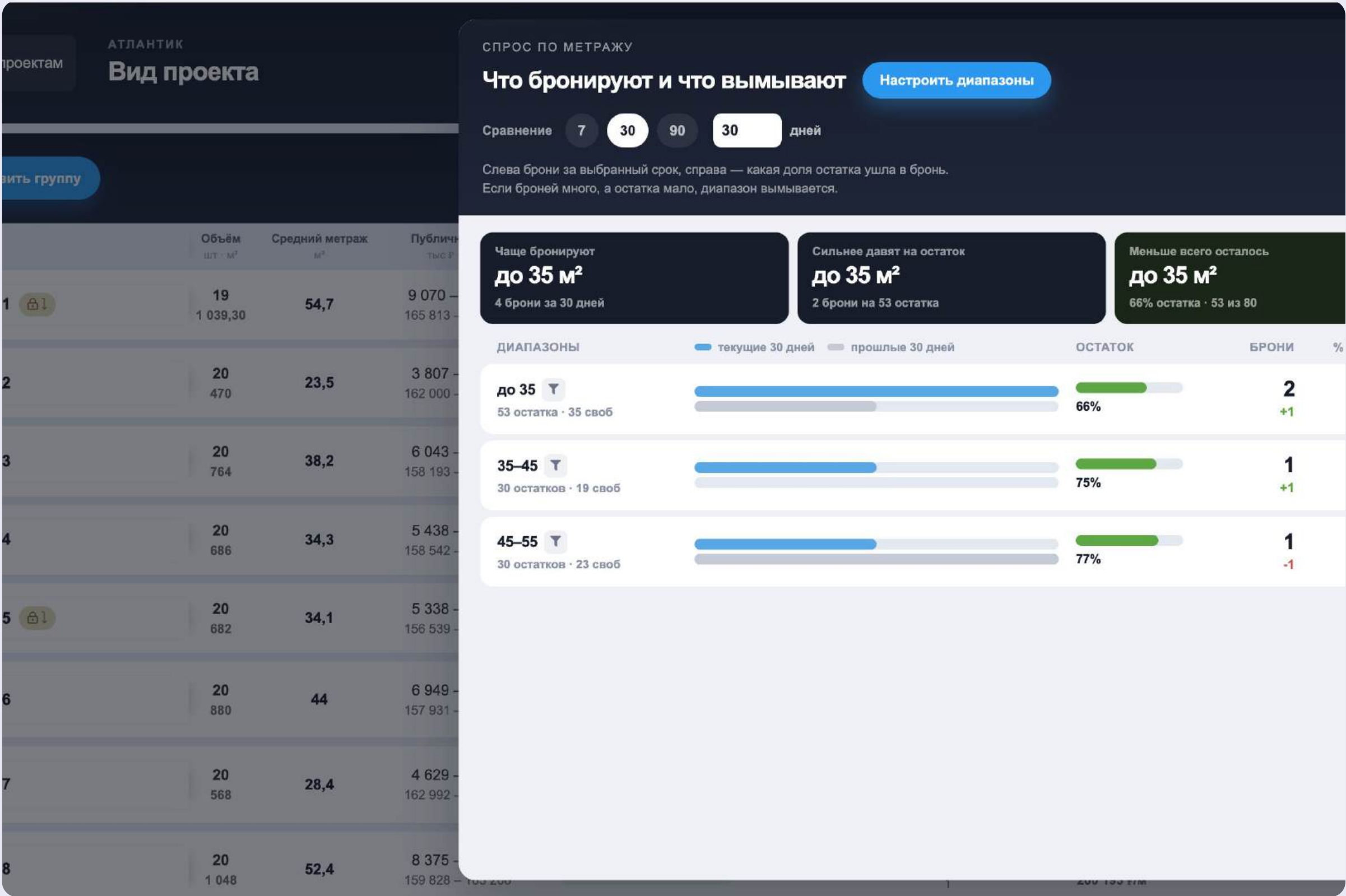
Попробовали Домопланер: в первую очередь менеджеры сразу оценили оперативность системы и легкость в работе!

Мне как Ропу важно что бы менеджеры полюбили программу! В Домопланере грамотно выстроена работа с воронкой продаж!

Ценообразование

Опциональный модуль, который можно подключить во время или после внедрения Домопланера

- Позволяет спрогнозировать стоимость дома или группы домов с учетом продаж каждой квартиры по разной цене.
- Модуль ценообразования поднимает цены по заданному плану и исключает вероятность человеческой ошибки.
- Мгновенная реакция на брони позволяет зарабатывать больше. Если есть лоты, которые можно продать дороже – вы это увидите.
- Группировка объектов и сравнение реализации по метражу.
- Без ограничения по количеству лотов внутри.



Рахматулин Ренат

Коммерческий директор
ТАК ДЕВЕЛОПМЕНТ,
Новосибирск

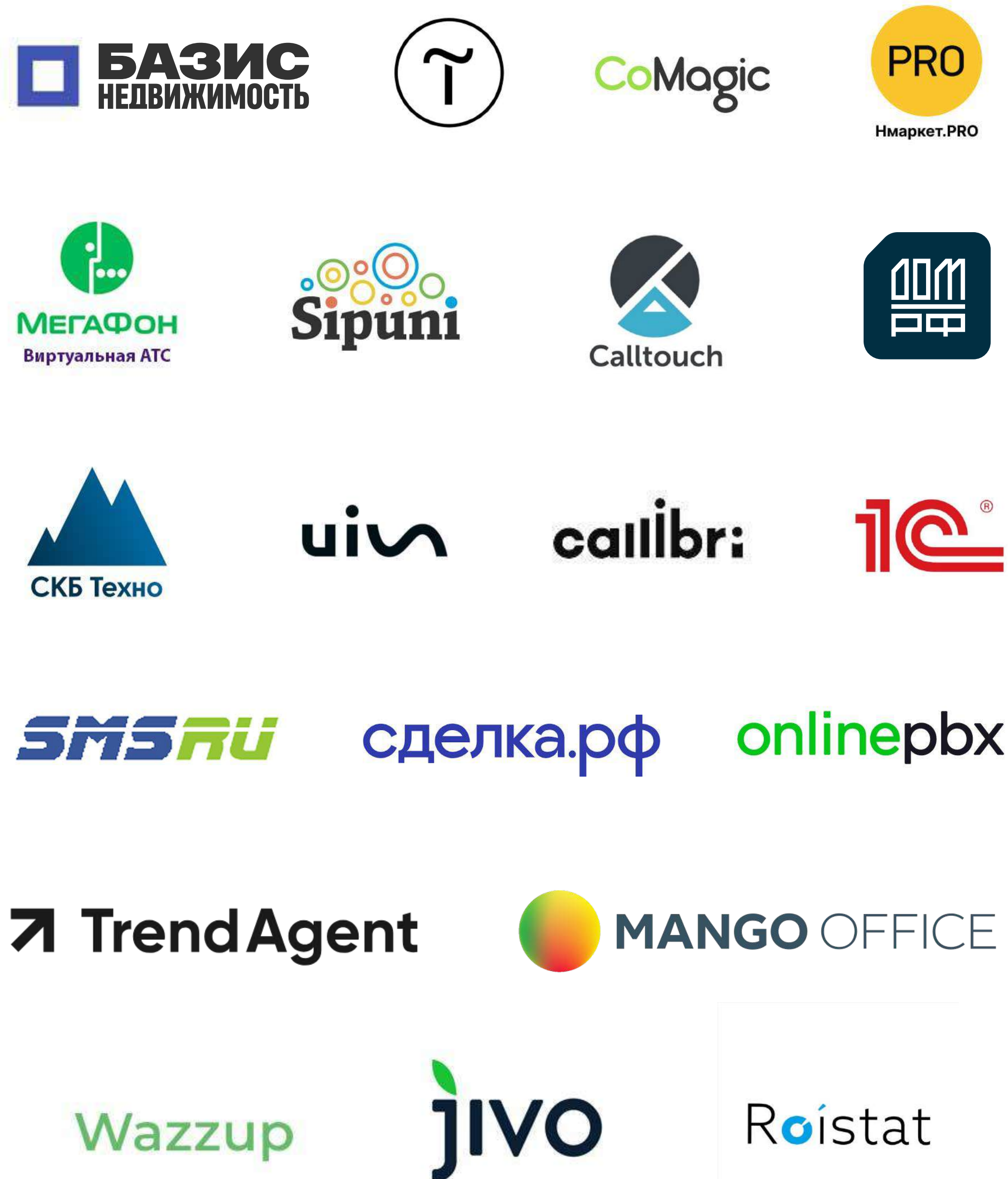


Систематизация процессов и учет в Домопланере позволили проводить по 40-50 сделок в месяц двумя менеджерами. Благодаря автоматическому повышению цен мы исключили спорные ситуации и заработали дополнительные деньги для компании. А интеграция с сервисом сделка.рф помогла продать практически все квартиры без посещения росреестра.

Интеграция Домопланера

В Домопланере **70+** готовых интеграций со сторонними сервисами и банками.

- создание клиентов
- отображение звонков и записей разговоров
- отправка сообщений в мессенджеры и смс
- расчет ипотечных ставок онлайн
- отправка сделок на регистрацию
- чтение платежей на счетах эскроу
- синхронизация с 1С по сделкам и платежам
- аналитика по конкурентному окружению
- интеграции с платформами для агентов
- выгрузка данных в сквозную аналитику
- два контура API для бесшовной интеграции



Меньше подрядчиков = лучше результат

Домопланер сочетает в себе как сервис для работы с объектами, так и CRM для ведения продаж, созданию документов и учета платежей.

С нами вы сокращаете количество сервисов и исполнителей, необходимых для продуктивной работы отдела продаж застройщика, а значит экономите деньги, время и нервы на настройку множества систем.

Отраслевой опыт

Специализируемся на работе с застройщиками любого масштаба: от малых до крупных федеральных компаний.

Очевидно!

Четкость в данных

В Домопланере каждая цифра на своем месте: выгрузки из всех разделов и данные в режиме онлайн.

Расширенная техническая поддержка

Помогаем решать вопросы, связанные как с Домопланером, так и со смежными сервисами. В чате, по телефону или видео.

Поддерживаем работоспособность интеграций с сайтами, виртуальными АТС, 1С застройщика, квизами и т.д.

Если проблема на стороне другого подрядчика, то помогаем оформить обращение от вашего имени.



Замедянский Радомир

Руководитель отдела продаж
ОДА РЕГИОН ПЛЮС, Казань



С внедрением Домопланера не было никаких проблем, все настройки понятны и просты. До момента подключения, работали на Microsoft Dynamics 365, так вот она намного сложнее в управлении и непонятнее для сотрудников. С переходом, стало проще работать, видеть на одном экране сразу все сделки и отслеживать поступления.



Романова Регина

+7 960 780-11-51

romanova@domoplaner.ru



domoplaner.ru

